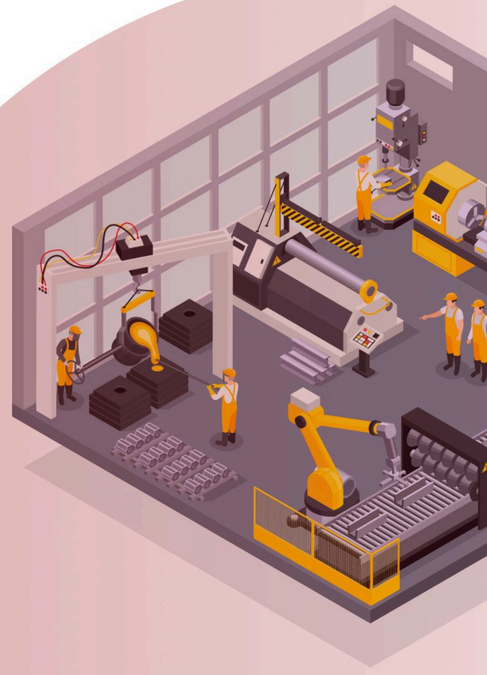
Диверсификация бизнеса крупных производителей с помощью RWB



RWB АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

Проблемы

- Отсутствие компетенций для развития
- Зависимость от посредников/заказчиков
- Низкая рентабельность
- Высокая конкуренция с крупными игроками
- Технологический разрыв = низкий уровень цифровизации

Точки роста

Развитие ассортиментного предложения — приобретение новых компетенций

Управление своими продажами = долгосрочное планирование бизнеса

Сокращение логистической цепочки до конечного покупателя

Решение и меры поддержки от RWB

1. Подготовка квалифицированных кадров

Обучение работе на площадке и использованию инструментов продвижения

2. Быстрый старт продаж на WB с поддержкой от экспертов

Индивидуальное сопровождение на всех этапах работы с площадкой (операционные процессы, реклама, дизайн)

01

Регистрация личного кабинета на WB

02

Создание карточек товаров

03

Первая отгрузка на WB

04

Продвижение карточек и увеличение продаж

05

Расширение ассортимента, масштабирование бизнеса на WB

Решение и меры поддержки от RWB

3. Льготные коммерческие условия

Снижение комиссии, скидки на хранение товаров на складах WB, логистику, приемку

4. Передача товарной экспертизы по развитию и построению бренда

Доступ к дополнительным аналитическим инструментам
Дополнительные рекламные инструменты по продвижению бренда на WB

5. Специальные финансовые предложения

Льготные условия в «WB Финанс»: кредитование, расчетно-кассовое обслуживание, факторинг, лизинг